

# Reporte de Bienes Raíces Quintana Roo

El estudio de mercado inmobiliario más completo en donde descubrirás todo para invertir en bienes raíces y actualizarte sobre el sector.

Lamudi es el portal inmobiliario líder en México para vender, comprar y/o rentar propiedades. Forma parte de EMPG, un conglomerado global de empresas tecnológicas, especializadas en el sector inmobiliario, que nos permite adoptar las mejores prácticas en marketing, investigación y análisis de Big Data para medir la evolución de los bienes raíces en Quintana Roo.

Descarga nuestra app



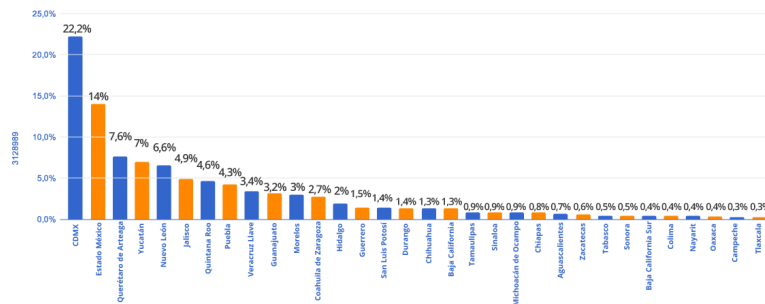
## Estudio de Mercado Inmobiliario Quintana Roo

Te invitamos a que revise los análisis de la industria inmobiliaria por entidad federativa para conocer a detalle la evolución mercado inmobiliario.

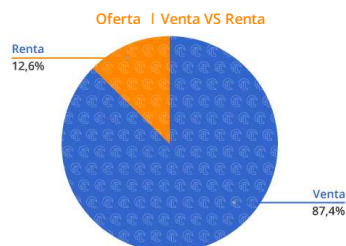
### Oferta Online de inmuebles en Quintana Roo

En la siguiente gráfica podemos observar que Quintana Roo ocupa el lugar 7 en la Oferta Inmobiliaria Nacional a nivel digital de acuerdo al estudio inmobiliario

Oferta Nacional Digital 2021



El comportamiento del mercado inmobiliario en México 2022 nos indica que por tipo de operación, es decir, venta y renta, la oferta inmobiliaria total en línea se distribuye en Quintana Roo de la siguiente manera:



Oferta Subsector | Quintana Roo

Por subsector, la oferta y el crecimiento inmobiliario tiene una mayor participación en el Residencial con el 77%, le siguen el de Terrenos con el 16% Comercial con el 4%, el Corporativo con el 2% y el Industrial con el 1%.

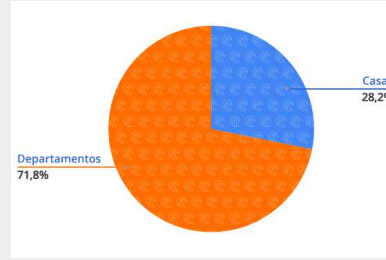
Residencial	77%
Terrenos	16%
Comercial	4%
Corporativo	2%
Industrial	1%

En cuanto al subsector Residencial, la oferta en el estado se divide de la siguiente manera:

Participación de la Oferta Residencial



Oferta Casas y Departamentos

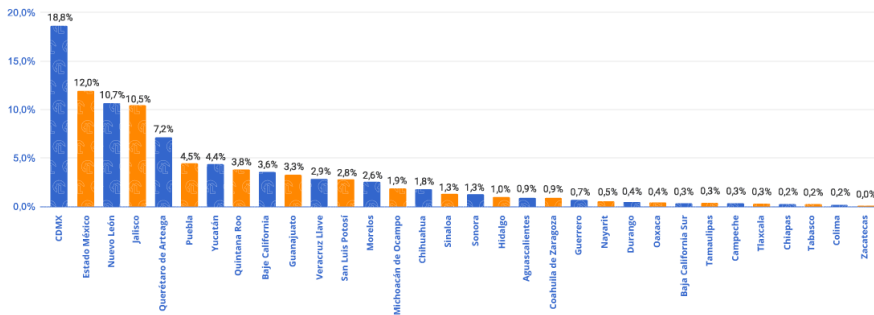


Demanda online de inmuebles en Quintana Roo

A nivel nacional, podemos ver que la demanda inmobiliaria en línea concentra más del 80% de participación en Ciudad de México, Estado de México, Querétaro, Yucatán, Nuevo León, Jalisco, Quintana Roo, Puebla, Veracruz, Guanajuato y Morelos de acuerdo a nuestro análisis comparativo de mercado inmobiliario

Quintana Roo ocupa la posición 8 a nivel nacional en el ranking de los estados en la demanda de propiedades residenciales, comerciales, industriales, oficinas y terrenos en venta y renta.

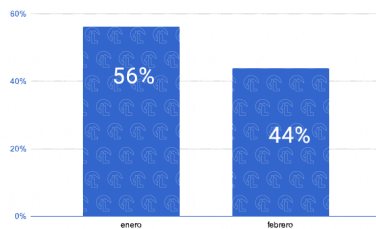
Demanda Digital Nacional



Demanda de inmuebles por subsector

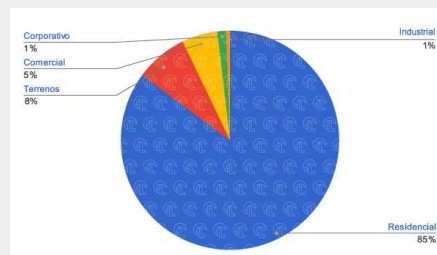
Por subsector podemos ver que la demanda tiene una clara tendencia hacia el subsector Residencial con un 90% Comercial y Terrenos con el 5% y 4% cada uno, Corporativo con el 2% e Industrial con el 1%.

Esta es la participación en la demanda de bienes raíces por mes en Quintana Roo durante el primer bimestre de 2022:



Residencial	90%
Comercial	4%
Terrenos	4%
Corporativo	1%
Industrial	1%

Demanda Subsector | Quintana Roo



## Evolución de la Demanda Residencial por mes | 2021 completo

En la siguiente gráfica se puede ver que el segmento con mayor demanda en la operación de Venta, es el de Interés Medio, que tuvo su punto más alto durante el mes de julio y su punto más bajo durante el mes de junio.

El segmento Interés Social-Económico mantuvo sus niveles más altos en el mes de marzo. El segmento Residencial tuvo su participación más alta en el mes de noviembre y los segmentos Residencial Plus y Premium tuvieron una participación alta en los meses de junio y octubre, respectivamente.

### Venta

**Vivienda Interés Social-Económico** | Menos de 1 millón de pesos

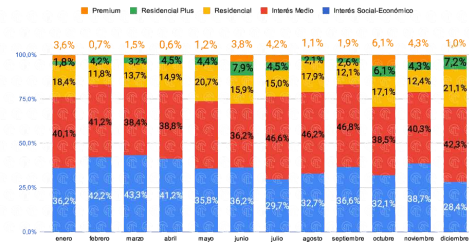
**Vivienda Interés Medio** | Entre 1 y 3 millones de pesos

**Vivienda Residencial** | Entre 3 y 8 millones de pesos

**Vivienda Residencial Plus** | Entre 8 y 15 millones de pesos

**Vivienda Premium** | Más de 15 millones

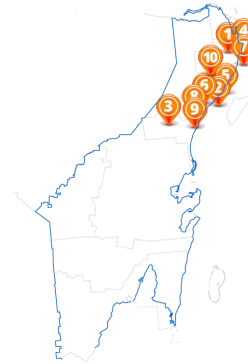
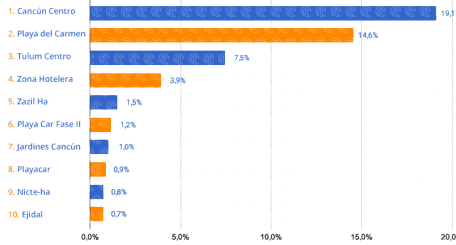
### Demanda Casas y Departamentos | Venta



[Gráfica anterior](#)

[Gráfica Siguiente](#)

### Top 10 colonias mayor demanda | Quintana Roo



## Tendencias y hábitos de consumo de bienes raíces en Quintana Roo

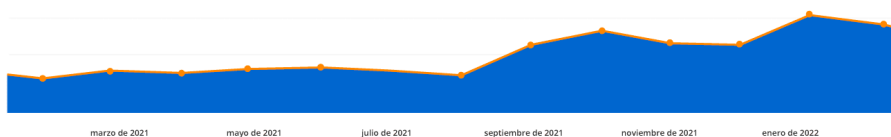
Tanto el cambio de gobierno en 2018 que generó incertidumbre económica en México, así como la llegada de la pandemia provocada por el coronavirus COVID-19, provocaron un movimiento contundente en los hábitos de consumo en bienes raíces, tanto a nivel nacional como a nivel estatal. Por ello te presentamos algunos aspectos a tomar en cuenta en esta evolución en la demanda y consumo de bienes raíces en **Quintana Roo**.

### Aumento en Búsquedas Online de Inmuebles en Quintana Roo

El factor de demanda acumulada ha provocado un aumento significativo en la búsqueda de propiedades inmobiliarias en línea de 2020 a 2021. Es decir, todo el mercado de compradores que postergaron su decisión de compra o renta de inmuebles, hoy está solicitando información o retomando negociaciones, debido a que, al final, se requiere un inmueble donde vivir y solventar la necesidad de vivienda.

### Evolución de las búsquedas

El año 2022 muestra una tendencia de crecimiento del 91% en las búsquedas de inmuebles online en **Quintana Roo** en comparación con el año 2021.



## Nuevos Canales de Comunicación

Es importante dar contexto sobre el hecho de que, con la pandemia, se obligó a la gente a permanecer en casa, lo cual provocó un aumento significativo en el uso de plataformas digitales para hacer pedidos en línea. Los bienes raíces, no fueron la excepción, pues este aumento en la utilización digital aumentó también la búsqueda de información inmobiliaria.

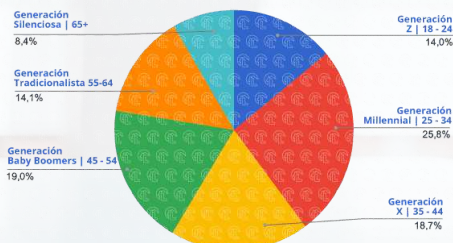
Un ejemplo de ello es que aumentaron las búsquedas de inmuebles por parte de personas arriba de los 45 años, quienes tras la pandemia se volvieron inmigrantes digitales, aumentando las oportunidades para **inmobiliarias en Quintana Roo** y **desarrollos inmobiliarios en Quintana Roo** de llegar a nuevas audiencias. El detalle de los incrementos se muestra a continuación.

## Búsqueda por Generaciones

Las personas entre los 25 y los 54 años representan más del 60% de la demanda de inmuebles en **Quintana Roo**.

GENERACIÓN	2021	2022
Generación Z   18-24	17,5%	14,0%
Generación Millennial   25-34	31,3%	25,8%
Generación X   35-44	19,4%	18,7%
Generación Baby Boomers   45-54	14,9%	19,0%
Generación Tradicionalista   55-64	10,8%	14,1%
Generación Silenciosa   65 o +	6,1%	8,4%

Búsqueda por generaciones | Quintana Roo



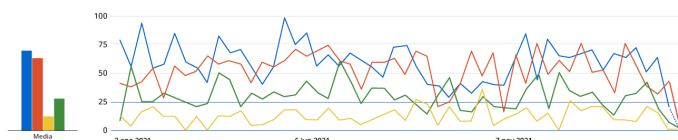
El aumento en el uso de internet también potenció el uso de redes sociales no solo para entretenimiento y educación, sino también para obtener información sobre los inmuebles, de manera que las redes sociales cobran mayor relevancia para comunicar los valores agregados de las propiedades y de esta manera impulsar la venta o renta de bienes raíces en **Quintana Roo**. Como ejemplo, una tendencia cada vez más relevante es [Lamudi Home Tours](#), un ejemplo de innovación y últimas tendencias mundiales en real estate.

## Preferencia por tipo de inmueble y operación

A nivel digital es más popular la búsqueda de casas que de departamentos. El detalle de la evolución se muestra de la siguiente manera:

Interés a lo largo del tiempo

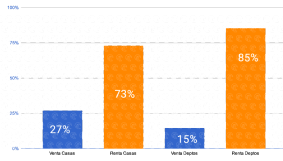
- 1º Lugar | Casas en Renta
- 2º Lugar | Casas en Venta
- 3º Lugar | Departamentos en Renta
- 4º Lugar | Departamentos en Venta



Si analizamos únicamente el interés del subsector residencial (casas y departamentos), la demanda en el estado se distribuye de la siguiente manera:

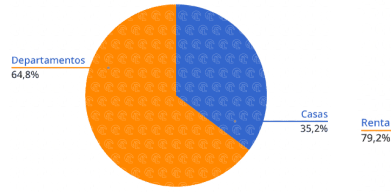
Por tipo de operación, es decir, venta y renta, la demanda inmobiliaria en línea se distribuye así en **Quintana Roo**

**% Participación de la Demanda Residencial**

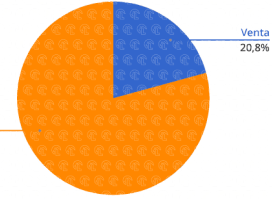


\*Distribución con base en la participación de las solicitudes de información.

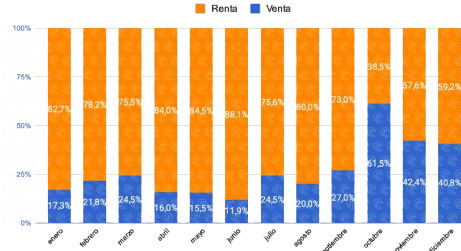
**Demanda | Casas VS Departamentos**



**Demanda | Venta VS Renta**



**Demanda | Venta y Renta**



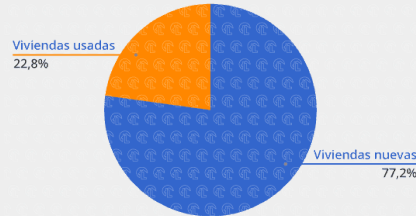
En el Reporte Inmobiliario 2021, la participación de la demanda en venta fue del 45% y en renta 55%, es decir, disminuyó el 53% la demanda de vivienda en venta y aumentó 43% la demanda de vivienda en renta.

En la gráfica podemos ver que la **operación de Renta** tuvo su punto más alto en el mes de abril y el de Venta durante el mes de octubre. Esta gráfica incluye todos los subsectores, [Residencial](#), [Corporativo](#), [Industrial](#), [Comercial](#) y [Terrenos](#)

**Preferencia en la antigüedad de los inmuebles**

Esta es la proporción en el interés de Vivienda Nueva y el de Vivienda Usada en el estado.

**Financiamiento | Vivienda Nueva VS Vivienda Usada**



**Mercado hipotecario en México SHF Nacional 2022**

El crédito del Infonavit es un gran apoyo para quienes buscan comprar una propiedad, ya que no se requiere contar con un historial crediticio para solicitarlo, sino que con su sistema de puntos el empleado se hace acreedor al mismo.

En Lamudi recomendamos explorar todas las diferentes [opciones hipotecarias](#) para solicitar un crédito. Además del Infonavit también está otro organismo como el Fovissste (encargado de otorgar créditos para vivienda a los trabajadores al servicio del Estado).

De igual manera, se recomienda comparar las tasas e intereses que ofrecen las instituciones bancarias, la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros ([Condusef](#)) cuenta con cuadros comparativos que podrían facilitar la búsqueda del crédito que mejor se ajuste a las necesidades del cliente, entre estos están:

- Cobertura /valor de la vivienda.
- Monto sujeto a financiar.
- Enganche.
- Plazo para liquidar la deuda.
- Tasa de interés.
- Prepagos.

En las páginas de los distintos bancos que operan en el país, se puede utilizar una herramienta simuladora de crédito, que también está disponible en la página de la Condusef.

En cuanto a la distribución de créditos hipotecarios, se destaca que son el Infonavit y las instituciones bancarias quienes más financiamientos otorgan en Quintana Roo.

La preferencia de los mexicanos en cuanto al uso de los créditos hipotecarios se inclina hacia vivienda nueva, mejoramientos y vivienda usada.

Organismo	Viviendas nuevas	Viviendas usadas	Mejoramientos	Otros programas	Total
INFONAVIT	8.311	2.252	835	104	11.502
BANCA (CNBV)	3.414	104	770	638	5.862
CONAVI	0	0	4.550	0	4.550
SHF (FONDEO)	0	0	2.784	0	2.784
FOVISSSTE	1.294	548	1	2	439
BANJERCITO	3	13	0	0	16
<b>Total</b>	<b>13.022</b>	<b>3.853</b>	<b>894</b>	<b>744</b>	<b>26.559</b>

## Comportamiento de los precios

Precios Promedio de casas y departamentos en venta y en renta de acuerdo a las **estadísticas inmobiliarias**.

### Quintana Roo

ESTADO	CASAS EN VENTA	DEPARTAMENTOS EN VENTA	CASAS EN RENTA	DEPARTAMENTOS EN RENTA
Cierre de DIC 2021	\$3.340.00	\$3.910.000	\$14.800	\$14.800

Municipios con mayor demanda: **Valor de mercado de un inmueble en Quintana Roo**

TULUM	CASAS EN VENTA	DEPARTAMENTOS EN VENTA	CASAS EN RENTA	DEPARTAMENTOS EN RENTA
Cierre de DIC 2020	\$5.560.000	\$4.190.000	\$24.500	\$18.200
Cierre de DIC 2021	\$5.900.000	\$4.020.000	\$29.500	\$18.900
	6,12%	-4,06%	20,41%	3,85%

[Gráfica anterior](#)

[Gráfica Siguiente](#)

Nota: Las variaciones mostradas toman en cuenta el promedio del inventario total de propiedades anunciadas en línea. No se refiere a la pérdida o aumento de valor de la tierra.

El estudio de la situación del mercado inmobiliario actual es algo indispensable que debes considerar para cualquier transacción, por ello te invitamos a explorar y ahondar más en nuestros [reportes inmobiliarios LAMUDI 2022](#).

[Consulta el Estudio Nacional](#)

## Declaratoria

### Enrique Domínguez

Presidente AMPI Playa del Carmen

Debido a que hoy vivimos una transformación total en la actividad inmobiliaria, es fundamental que podamos transitar a este cambio, donde la tecnología jugará un papel muy importante como eje rector de la actividad, permitiendo mejorar los procesos. Riviera Maya requiere espacios que fomenten el entendimiento a los participantes del sector, que sin lugar a duda dará un beneficio puntual a sus usuarios, que en su mayoría están familiarizados con la tecnología.

## Declaratoria



### M. Marcelo Ramírez González

Presidente sección Cancún, Asociación Mexicana AMII de la Industria Inmobiliaria, A.C.

*oportunidad de negocios y operaciones inmobiliarias continuas, así como una activación notable en el crecimiento de las ciudades mas representativas como Cancún, Tulum y Playa del Carmen y también el crecimiento de su economía. El futuro a corto plazo se percibe con incrementos considerables en colocación de vivienda y como parte de ese resultado, una gran ocupación en renta vacacional.*

#### MÁS SOBRE LAMUDI

[¿Quiénes Somos?](#)[Contáctanos](#)[Aviso de Privacidad](#)[Guía Infonavit](#)[Guía de Colonias CDMX](#)[Guía de Inversión Inmobiliaria](#)[Reporte de Bienes Raíces 2022](#)[Lamudi Hacks](#)[Lamudi Insights](#)[Lamudi TV](#)[Lamudi Webinars](#)

#### SÍGUENOS EN REDES SOCIALES

